



FINEPART SWEDEN AB (PUBL) 556888-1063

**DELÅRSRAPPORT 3
DEN 23 NOVEMBER 2018**

JULI – SEPTEMBER 2018

- Rörelsens intäkter uppgick till 297 tkr (3 101).
- Rörelsens kostnader uppgick till -2 418 tkr (-4 997).
- Rörelseresultatet uppgick till -2 164 (-1 949) före skatt.
- Vinst per aktie efter skatt uppgick till -0,30 (-0,33).

JANUARI – SEPTEMBER 2018

- Rörelsens intäkter uppgick till 6 603 tkr (4 173).
- Rörelsens kostnader uppgick till -10 655 tkr (-9 777).
- Rörelseresultatet uppgick till -4 052 tkr (-5 781) före skatt.
- Vid utgången av perioden uppgick räntebärande skulder till 2 543 tkr (4 409).
- Vinst per aktie efter skatt uppgick till 0,56 (-0,98).

ORDERINGÅNG OCH ORDERSTOCK UNDER KVARTALET

Bolagets orderingång har huvudsakligen bestått av serviceuppdrag och reservdelsförsäljning som fakturerats under kvartalet. Efter periodens utgång har bolaget fått en maskinorder på cirka 2,5 mkr, vilket är bolagets orderstock per den 15/11.

KOMMENTARER TILL BOLAGETS RESULTAT OCH FINANSIELLA STÄLLNING

Den lägre omsättningen och de lägre kostnaderna i kvartal 3 2018 jmf med 2017, förklaras av att bolaget inte levererat någon maskin under kvartalet.

Den högre intäkten för året hittills, beror på att bolaget har levererat två maskiner, jämfört med en maskin under samma period 2017. Likvida medel uppgick till cirka 3 mkr inklusive en outnyttjad checkkredit på 1 mkr. I november har bolaget tillförts ytterligare 5,8 mkr efter emissionskostnader, genom en företrädesemission.

ANTALET UTESTÅENDE AKTIER

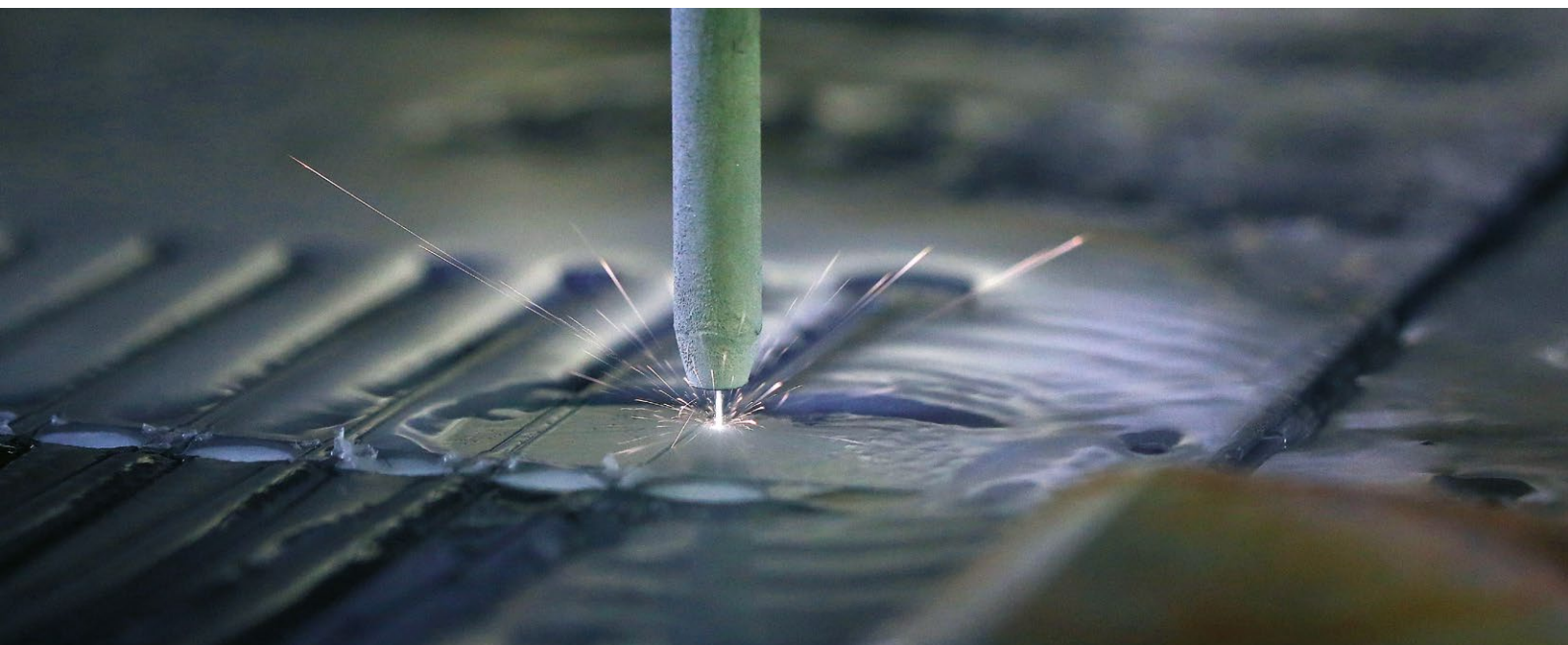
Per 30 september 2018, uppgick antalet aktier till 7 179 000.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER JANUARI – SEPTEMBER 2018

- Finepart tecknar ett agentavtal med Machines & Methods Inc. i Seattle. Bolaget kommer sälja och marknadsföra Fineparts produkter i nordvästra USA.
- Finepart samlar sina europeiska agenter i Bollebygd och genomför en produktutbildning och samordnar försäljningsstrategier.
- Styrelsen för Finepart Sweden AB beslutade den 12 mars om att föreslå en riktad nyemission av aktier om 6,1 MSEK. Nyemissionen var villkorad av att en extra bolagsstämma beslutar om att genomföra nyemissionen.
- I mars levererades en Finecutmaskin till den schweiziska klocktillverkaren Hublot, som beställde en maskin i november.
- Den 10 april beslutade den extra bolagsstämman enligt styrelsens förslag om en riktad nyemission. Nyemissionen fullteknades och samtligt kapital, 6 132 tkr, har inbetalts till bolaget. Bolaget har därefter 7 179 000 aktier.
- I april beslutar bolaget att omorganisera ledningen. Bolagets grundare och VD, Christian Öjmertz, lämnar över VD rollen till styrelseledamoten Lars Brodal, för att på så sätt kunna fokusera mer på bolagets kunder och produktutveckling. Christian blev därmed Teknisk Chef (CTO). Förändringen trädde i kraft den 17 maj.
- I april har bolaget återbetalt ett kortfristigt lån på 1 mkr.
- Den 16:e maj hölls bolagets årsstämma varvid en ny ledamot invaldes i styrelsen (se Bokslutskommuniké publicerad den 17/5)
- I juni levererades en Finecutmaskin till Google i USA.
- I juni informerar bolaget om en möjlig stororder under 2019 (se PM den 29/6).
- I september kallar bolaget till extra bolagsstämma för att besluta om en företrädesemission (se PM 14/9).

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

- I oktober beslutar den extra bolagsstämman att genomföra en företrädesemission på upptill cirka 10 mkr före emissionskostnader (se kommuniké från stämman den 1/10)
- I oktober får Finepart en order på en Finecutmaskin från sin agent i Kalifornien (se PM den 19/10).
- I oktober tecknar Finepart ett agentavtal för Kanada (se PM den 23/10).
- I november meddelar Finepart att förträdesemissionen tillför bolaget cirka 7 mkr före emissionskostnader (se PM den 1/11).



VD HAR ORDET

Jag vill börja med att tacka alla de aktieägare som har tecknat sig i vår företrädesemission som nyligen slutförts. Börsklimatet har inte varit gynnsamt, så utfallet på 70% får anses som godtagbart och gör att vi nu kan fullfölja vår satsning som planerat. Vi har påbörjat byggnationen av den demomaskin som beställts av vår agent i USA, och förbereder även med lagerupbyggnad för att bygga en ytterligare maskin i närtid. Förbättrade affärsmodeller kopplat till demomaskinen, gör att kalkylen för USA-satsningen (se memorandum för företrädesemissionen) stärks väsentligt, så därav är utfallet på emissionen högst hanterbart.

Vår USA-agent har signalerat att en demomaskin kan ha en avsevärd effekt på försäljningen, så vår bedömning är att den kommer viderasäljas i närtid. Finepart har redan flera namnkunniga bolag på sin kundlista och jag ser fram emot att vi får ännu fler av likvärdig kaliber. Vi har sedan länge fört diskussioner med flera intressanta bolag och däribland ett av världens största med verksamhet i Kalifornien. Vi ser med tillförsikt fram emot att kunna demonstrera vår maskin på plats för dem.

På de presentationer vi gjort för investerare under oktober, har vi informerat om vår så kallade "Heta lista" där vi för dagen har cirka 30 kundprospekt med möjligt avslut inom 0–18 månader. Naturligtvis ligger det högsta fokus på att nå avslut på dessa kundprospekt, men vi måste även bygga för framtiden och fylla på vår bruttolista, som för stunden består av cirka 100 kundprospekt. Vi har därför förstärkt vår organisation med en ytterligare tekniker som ökar vår kapacitet att utföra tester, så att vi klarar både djup och bredd i vår bearbetning.

Som också informerats om tidigare kommer Finepart utföra legoskärningar i högre utsträckning än tidigare, detta för att stärka finansiell uthållighet, samtidigt som vi bygger kundrelationer och teknisk erfarenhet. Jag har redan noterat ett flertal förfrågningar sedan vi informerat våra agenter om denna nya möjlighet. Vid mer omfattande förfrågningar kommer vi utvärdera möjligheten att bygga ytterligare en egen maskin, för att öka vår kapacitet och därmed intäkterna.

Med ovan sagt, ligger vårt fokus nu på att:

- Nå avslut på fler kundprospekt i närtid.
- Snarast möjligt bygga klart demomaskinen till USA.
- Hålla fokus uppe på våra agenter så att Fineparts produkter är "top of mind".
- Utföra fler uppdragskärningar som bygger marknadsmedvetande och ger intäkter.
- Vårda de mer långsiktiga kundprospekten för att bygga för framtiden.

Tack för uppmärksamheten. Återkommer med nästa VD brev i början av januari.

Med vänlig hälsning
Lars Brodal
VD



REDOVISNINGSPRINCIPER

Företaget redovisar enligt regelverket K3 vilket är oförändrat mot föregående år.

REVISORS UTLÅTANDE ANGÅENDE DELÅRSRAPPORTEN

Rapporten nedan, har inte varit föremål för granskning av bolagets revisor.

NÄSTA RAPPORT

Bokslutskommuniké för 2018 (2018-02-28).

För frågor om delårsrapporten och bolaget, vänligen kontakta:

Lars Brodal
VD, Finepart Sweden AB
Telefon: 0708-911303
E-post: lars.brodal@finepart.com

OM BOLAGET

Finepart är ett innovativt och teknikorienterat företag som utvecklar och säljer maskiner för komponenttillverkning med hög precision. Bolagets teknologi baseras på vattenskärningsteknik som innebär att med mycket högt vattentryck, cirka 4 000 bar, skapa en stråle som accelererar sandkorn som verkar som slipmedel. Bolaget grundades 2012 och huvudkontoret ligger i Bollebygd.



RESULTATRAPPOR

	2018-07-01 - 2018-09-30 3 mån	2017-07-01 - 2017-09-30 3 mån	2018-01-01 - 2018-09-30 9 mån	2017-01-01 - 2017-09-30 9 mån
Alla belopp i tusentals kronor				
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	275	3 293	6 389	4 334
Aktiverat arbete för egen räkning	0	0	0	0
Övriga rörelseintäkter	22	-192	214	-161
Summa rörelsens intäkter	297	3 101	6 603	4 173
Rörelsens kostnader				
Råvaror och förnödenheter	-238	-2 897	-3402	-3 663
Övriga externa kostnader	-1 078	-1 125	-3 494	-3 010
Personalkostnader	-848	-770	-2617	-2 551
Avskrivningar	-237	-228	-711	-612
Övriga rörelsekostnader	-17	23	-268	59
Summa rörelsens kostnader	-2 418	-4 997	-10 492	-9 777
Rörelseresultat	-2 121	-1 896	-3 889	-5 604
Ränteintäkter	0	0	0	0
Räntekostnader	-43	-53	-163	-177
Summa räntor	-43	-53	-163	-177
Resultat efter finansiella poster	-2 164	-1 949	-4 052	-5 781
Skatt på årets resultat	0	0	0	0
Periodens resultat	-2 164	-1 949	-4 052	-5 781



BALANSRAPPORT

Alla belopp i tusentals kronor	2018-09-30	2017-12-31
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar		
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	5 115	5 588
Patent samt liknande rättigheter	2 047	1 939
Summa immateriella anläggningstillgångar	7 162	7 527
Materiella anläggningstillgångar		
Maskiner och andra tekniska anläggningar	583	724
Inventarier, verktyg och installationer	119	41
Summa materiella anläggningstillgångar	702	765
Finansiella anläggningstillgångar		
Uppskjuten skattefordran	2 550	2 550
Summa finansiella anläggningstillgångar	2 550	2 550
Summa anläggningstillgångar	10 414	10 842
Omsättningstillgångar		
Varulager		
Råvaror och förnödenheter	1 182	1 555
Varor under tillverkning	19	
Förskott till leverantörer		204
Summa varulager	1 201	1 759
Kortfristiga fordringar		
Kundfordringar	348	2 776
Övriga fordringar	105	106
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	288	136
Summa kortfristiga fordringar	741	3 018
Kassa och bank	1 979	2 653
Summa omsättningstillgångar	3 921	7 430
SUMMA TILLGÅNGAR	14 335	18 272

Alla belopp i tusentals kronor	2018-09-30	2017-12-31
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	1 076	877
Fond för utvecklingsutgifter	2 388	2 314
Summa bundet eget kapital	3 464	3 191
Fritt eget kapital		
Överkursfond	21 520	15 798
Balanserad vinst	-10 884	-2 650
Årets resultat	-4 052	-8 161
Summa fritt eget kapital	6 584	4 987
Summa eget kapital	10 048	8 178
Långfristiga skulder		
Skulder till kreditinstitut	611	1 110
Summa långfristiga skulder	611	1 110
Kortfristiga skulder		
Konvertibla lån	999	999
Skulder till kreditinstitut och övriga lån	933	3 033
Förskott från kunder	0	3 391
Leverantörsskulder	783	646
Övriga skulder	101	119
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	860	796
Summa kortfristiga skulder	3 676	8 984
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	14 335	18 272
Ställda säkerheter och ansvarsförbindelser		
Ställda säkerheter	7 700	7 700
Ansvarsförbindelser	Inga	Inga



finepart
Sweden AB

Finepart Sweden AB (publ)

Box 99

517 22 BOLLEBYGD

Tel: 033-28 41 45

E-post: info@finepart.com

Hemsida: www.finepart.com