

Pressmeddelande från Finepart Sweden AB
Bollebygd den 16e april, 2020

VD-brev Finepart Sweden AB (publ), april 2020

Mitt föregående VD-brev inledde jag med "Vi lever i en föränderlig värld...", jag anade inte då hur rätt jag skulle få nu när coronaviruset har slagit till över hela världen. Här kan mycket nämnas, men jag kommer hålla mig till hur det påverkar Fineparts verksamhet i närtid, samt vilka förutsättningar vi har att driva verksamheten framåt.

Jag väljer att redogöra för nedanstående fem områden som ligger högst på Fineparts agenda.

1. Finansiell uthållighet

Till skillnad från många små företag har Finepart en stark balansräkning på grund av en framgångsrik nyemission som nyligen tillförde bolaget över 13 mkr efter kostnader. Vi kan därmed fortsätta driva vår verksamhet under överskådlig tid utan att behöva genomföra nedskärningar i verksamheten. Finepart behåller all sin personal och satsar på att förbereda bolaget för den tiden som kommer när världen börjar öppna upp sig igen.

2. Maskinförsäljning

Fineparts försäljning drivs till stor del av att bevisa Finecutmaskinens kapabilitet genom provskärningar, vilka kan göras även nu utan att hindras av stängda gränser, arbete hemifrån och reseförbud. Vi jobbar dessutom intensivt med att utveckla våra digitala försäljningsverktyg, samt anpassar vårt sätt att "möta" kunder efter rådande omständigheter. Vi räknar med viss förskjutningen på avslut av pågående prospekt, men kan fortsatt driva dem framåt.

3. Agenter och utbildning

Fokuset finns även på att fortsätta utveckla vårt agentnätverk både avseende hur vi arbetar med befintliga agenter, samt att hitta nya agenter som ökar vår globala täckning. I skrivandets stund sjösätter vi vårt nya koncept Finepart Academy där vi kommer utbilda våra nya och befintliga agenter. Denna verksamhet är av stor vikt för att bättre säkerställa att Fineparts budskap levereras på ett adekvat sätt.

4. Eftermarknadsförsäljning

Vår försäljning av reservdelar och förbrukningsmaterial påverkas givetvis när produktionen hos våra kunder minskar. Vi ser dock ännu ingen större avmattning när det gäller kommersiella skäruppdrag som ger bolaget ett väsentligt nettobidrag, en viss avmattning är dock att vänta under kvartal 2. Sammantaget ser vi nuläget ingen större minskning i eftermarknadsförsäljningen. Eftermarknadsförsäljning för kvartal 1 2020, är marginellt lägre än kvartal 1 2019.

5. Maskintillverkning

Vi har i nuläget två maskiner under tillverkning. Dels den 5-axliga maskinen till Apple som omfattar visst utvecklingsarbete och dels en maskin som skall stärka upp kapaciteten för provskärningar och uppdragskärningar i vår verkstad. Dessa maskiner kommer vara klara för installation och driftsättning under kvartal 3 2020.

Sammanfattningsvis kan sägas att precis som de flesta andra bolag påverkas Finepart negativt av pandemin, dock har vi resurser att ta oss igenom situationen utan att bolaget tar långsiktig skada. Vi har den nödvändiga uthålligheten och en stark och kompetent organisation att luta oss mot.

Med bästa hälsningar,
Lars Darvall, VD

För ytterligare information

Lars Darvall

VD, Finepart Sweden AB

Telefon: 0707 – 767 768

E-post: lars.darvall@finepart.com

Om bolaget

Finepart är ett innovativt och teknikorienterat företag som utvecklar och säljer maskiner för komponenttillverkning med hög precision. Bolagets teknologi baseras på vattenskärningsteknik som innebär att med mycket högt vattentryck, cirka 4 000 bar, skapa en stråle som accelererar sandkorn som verkar som slipmedel. Bolaget grundades 2012 och huvudkontoret ligger i Bollebygd.