

Pressmeddelande från Finepart Sweden AB
Bollebygd den 29e juni, 2020

VD-brev Finepart Sweden AB (publ), juni 2020

"Rådande omständigheter" är kanske det mest använda begreppet när man vill förklara minskad försäljning och permitteringar som drabbat de flesta branscher i samband med Coronapandemin. Även om Finepart inte är en livsmedelsbutik eller ett e-handelsföretag, som är vinnande branscher, presterar vi en rekordperiod med en övertecknad nyemission samt order på närmare 7 mkr. Försäljningen har genomförts i hårt drabbade områden såsom USA och Storbritannien. Detta visar på en styrka utöver det vanliga som ger oss ett stort självförtroende inför framtiden.

Utöver maskinförsäljningen ser vi nu också en ökad efterfrågan på skäruppdrag vilket är en indikator på att vi lyckats med ett ökat marknadsmedvetande kring Finecut-tekniken, detta i en tid då tillverkningsindustrin rimligtvis har ett lägre behov än vid ett normalläge. I ljuset av det går vi återigen mot strömmen och kommer påbörja rekrytering av ytterligare en tekniker, för att kunna möta en ökad efterfrågan.

I mitt föregående VD-brev nämnde jag att vi startat "Finepart Academy" för att utbilda agenter och kunder. Samtliga våra agenter har nu genomgått grunderna på djupet och är därmed mer kapabla att sälja vår teknik. Arbetet med "Finepart Academy" fortgår och Finepart kommer fortlöpande vidareutveckla programmet för att ytterligare förmedla kunskap.

I skrivandets stund är vår agent för Kina, Hongkong och Macao på plats i verksamheten för att fördjupa sig i Finepart och fortsatt diskutera de strategier som ska bygga territoriet starkt för Finepart framgent.

Den 5-axliga maskinen som ska levereras till Apple får i dagarna sin sista intrimning och kommer levereras i närtid, som tidigare kommunicerats. Samtidigt är processen i full gång för att förbereda och bygga de maskiner som ska levereras under Q3 och Q4.

Fineparts erbjudande, i ny struktur, har nu börjat introduceras i vårt agentnätverk med ett gott gensvar. Med den nya paketeringen är de fyra standard-produkterna nu enklare att greppa, vilket vi förväntar oss ska förkorta tiden till avslut i en maskinaffär.

Vi på Finepart är på väg att stänga ett spännande första halvår som innehållit en mycket turbulent världsbild, där vi trots detta genomfört många framgångsrika aktiviteter och nödvändiga förändringar. Vill du följa oss, finns vi på de flesta sociala mediekanalerna såsom LinkedIn, Facebook, Instagram och Twitter. Vi ser fram emot en höst där vi med hög intensitet kommer jobba för att göra omvärlden ännu mer medveten om Finecut-teknikens förträfflighet.

Nästa VD-brev kommer i slutet av augusti i samband med halvårsrapporten.

Som avslutning vill jag önska alla en skön sommar!

Med vänlig hälsning
Lars Darvall
VD, Finepart Sweden AB (publ)

För ytterligare information

Lars Darvall
VD, Finepart Sweden AB
Telefon: 0707 – 767 768
E-post: lars.darvall@finepart.com

Om bolaget

Finepart är ett innovativt och teknikorienterat företag som utvecklar och säljer maskiner för komponenttillverkning med hög precision. Bolagets teknologi baseras på vattenskriningsteknik som innebär att

med mycket högt vattentryck, cirka 4 000 bar, skapa en stråle som accelererar sandkorn som verkar som slipmedel. Bolaget grundades 2012 och huvudkontoret ligger i Bollebygd.